

美伊“降格”谈判，释放什么信号？

国际观察

美国和伊朗7月1日在卡塔尔首都多哈举行间接会谈。会谈后，美国总统特朗普和卡塔尔方面均称会谈进展顺利。

专家及媒体认为，美伊多哈会谈从外界预期的面对面谈判“降格”为间接会谈，凸显美伊当前互信薄弱和认知“错位”。此次会谈聚焦美伊谅解备忘录具体条款的执行落实，并未取得明显进展。美伊后续谈判前景仍存在不确定性，双方距离达成全面协议还有很长的路要走。

“降格”背后的认知“错位”

多哈间接会谈前，美伊相关表态呈现“罗生门”态势。美方多次称将于1日与伊方在多哈举行“高级别会谈”和“技术性谈判”；伊方则先是否认将与美方在多哈举行“技术性谈判”，后来又表示没有与美方举行任何级别会谈的计划。

美伊会谈与否的悬念直到最后一刻才被揭晓。美伊1日在多哈举行间接会谈，卡塔尔和巴基斯坦担任斡旋方。

中东地区专家认为，多哈会谈由此前外界预期的美伊面对面谈判

“降格”为间接会谈，再次暴露双方严重缺乏互信，同时也体现双方对会谈性质和目标存在认知“错位”。约旦政治分析人士阿马尼·迪亚卜认为，在伊朗看来，伊方赴多哈是为跟进谅解备忘录相关条款的执行，而非开启新谈判；美方则将此次会谈视为后续谈判进程的一部分，在其国内政治压力下，还希望借此向外界展示谈判机制仍在运转。

在卡塔尔的伊朗政治分析人士阿里·卡西姆·纳杰姆表示，此次会谈考验的不是美伊在技术层面的沟通能力，而是双方是否具备推动谈判的政治意愿。

资产解冻或是“试金石”

据媒体和消息人士披露，此次会谈涉及解冻伊朗被冻结资产、确保霍尔木兹海峡通航安全等问题，其中海峡通航安全是会谈的主要议题。

分析人士认为，霍尔木兹海峡通航问题已成为影响美伊互信与谈判推进的关键变量，因此在多哈会谈议程中占据重要位置。

多哈会谈前夕，美伊于6月底连续两天因霍尔木兹海峡通航问题出现军事摩擦。美国《外交政策》网站刊文指出，美伊谅解备忘录中有关海峡通航的条款措辞含糊，其中

规定伊朗“尽最大努力作出安排”确保商船安全通行，却未明确具体的执行方式，导致双方在此问题上产生分歧并引发交锋。

围绕解冻伊朗资产，伊朗副外长加里巴迪在会谈后表示，伊方已与卡塔尔方面就60亿美元被冻结资产中部分款项的使用情况进行了讨论，商定其中一部分将用于购买伊朗所需物资。美方此前多次强调，伊朗只能用这笔解冻资金购买美国商品。

纳杰姆认为，解除对伊制裁和解除伊朗资产仍是美伊谈判的核心分歧之一，“这60亿美元资金的解冻和处置情况，是检验美伊是否具有谈判诚意和履约能力的‘试金石’”。

分析人士指出，此次会谈聚焦的议题均为美伊长期存在的分歧点，双方势必在谈判中反复拉锯，短期内难以取得实质性进展，背后凸显双方在解除制裁和地区安全问题上的深层矛盾。

美伊陷“永久性谈判”困境？

尽管美国和卡塔尔方面对此次会谈作出积极评价，但媒体和分析人士普遍认为会谈并未取得突破性进展。鉴于双方都不愿激化矛盾、重燃战火，美伊之间的谈判进程仍将继续，只是谈判前景还存在不确定性。

性。

美国阿克西奥斯新闻网网站刊文说，美伊签署谅解备忘录至今已有两周，但双方围绕备忘录的具体条款和执行依然争论不休。此次会谈双方还只是在讨论解冻资金、海峡通航等具体事项，距离达成全面协议仍然遥远。

美国《华尔街日报》文章则认为，目前的僵局可能令美伊双方陷入“永久性谈判”的困境。

就当前僵局而言，美伊仍愿保持外交沟通渠道畅通，算得上一个有限的积极信号。据卡塔尔半岛电视台报道，加里巴迪在会谈结束后说，伊朗方面将就谅解备忘录的执行与美国建立“沟通渠道”；卡塔尔方面也表示，各方同意在未来一段时间继续讨论，并将在伊朗已故最高领袖哈梅内伊葬礼结束后尽早安排下一次会晤。

纳杰姆指出，“最重要的是（美伊）保持沟通渠道畅通”。不过，他同时指出，如果谈判拖延，或者美伊继续释放相互矛盾的信息，将给后续谈判增添不确定性。

分析人士认为，在互信基础薄弱、地区安全形势复杂的背景下，未来美伊双方互动或将呈现“间接接触与有限博弈并行”的态势。

（新华社多哈7月2日电 记者 汪强）

融入欧洲也坚持自我——爱尔兰的平衡之道

7月1日，爱尔兰正式接任欧盟轮值主席国。在当地时间举行的任期启动仪式上，记者反复听到一句爱尔兰语，“唯有团结，方有力量”。

用本国语言呼吁团结，折射出今日爱尔兰的国家立场：既积极响应欧盟倡导的团结精神，也坚持自我的文化、语言和国家特色。

这个被大洋环抱的国度，资源禀赋并不丰厚，历史上长期徘徊在欧洲边缘。1973年，爱尔兰加入欧盟的前身欧洲共同体。彼时的爱尔兰，人均收入处于欧洲较低水平，大量人口外流，北爱尔兰冲突阴云笼罩，全国正经历现代史上最艰难的时期之一。加入欧共体，不仅意味着进入更广阔的市场，也意味着逐步摆脱对英国单一市场的长期依赖，在经济和外交上获得了更大的自主空间。

如今，人们谈起爱尔兰的发展，常常把它视作欧洲一体化最成功的故事之一。爱尔兰副总理兼财政部长哈里斯在启动仪式上说：“欧盟与爱尔兰的故事，从根本上说，是一个成功的故事。加入欧盟，是爱尔兰独立以来作出的最重要也是最正确的决定。”

在采访爱尔兰企业局、走访当地企业时，记者发现，人们谈及爱尔兰的经济崛起时，总会不约而同地提到三个关键词：税收政策、人才优势和欧盟统一市场。目前，全球前20大科技企业中，绝大多数在爱尔兰都没有重要的运营机构，苹果、谷歌、微软等跨国巨头纷纷将欧洲重要业务布局于此。对于这个人口500万多的岛国而言，欧盟统一市场帮助爱尔兰融入全球产业链，实现从欧洲边缘到创新高地的跨越。

正因如此，今天的爱尔兰希望在欧盟发挥更大作用。爱尔兰总理马丁在致辞中表示，爱尔兰为能够成为“让他人看到欧洲理想变革潜

力的希望灯塔”而自豪。欧盟理事会主席科斯塔回应说，是时候把爱尔兰的发展经验带给整个欧洲，帮助欧盟应对当前复杂的国际形势。

然而，“自我”与“团结”之间的张力正逐渐加剧。最新民调结果显示，尽管超过八成的爱尔兰民众支持留在欧盟，但认为欧盟正朝着正确方向发展的比例却已降至45%。移民、经济治理以及国家主权等议题，受到越来越多民众的关注。居民玛格丽特告诉记者，她担心爱尔兰将来会丧失更多自主权。

还有另一层平衡，正给爱尔兰带来了越来越大的压力。在欧盟推进战略自主、全球产业链加速调整的背景下，这个位于欧洲与美国之间的岛国，也不得不思考如何在两者之间寻找新的平衡。

大量美国科技企业落户爱尔兰，为其经济注入活力的同时，也使得其高度依赖跨大西洋投资与贸易。欧盟委员会提醒爱尔兰，对美国大型跨国公司税收的依赖继续“对公共财政的稳定构成风险”。这一重要税收来源可能受到“全球贸易和税收环境”变化的“极大影响”。

爱尔兰媒体《爱尔兰时报》直言，如果美国对欧洲国家征收报复性关税，欧盟继而采取反制措施，可能引发针锋相对的贸易战，爱尔兰将不可避免地受到冲击。

一位在爱尔兰经营多年的企业负责人对记者说，爱尔兰始终在不同力量之间寻求平衡，背后都有一个现实考量——发展。“这里的人都知道，今天的发展来之不易。”他说，这几乎已经成为当地社会的一种共识。正因如此，无论国际环境如何变化，爱尔兰更希望保持开放，在变化中寻找新机遇，为自身发展争取更大空间。

（新华社柏林7月2日电 记者 高文成 赵家淞）

拉美最大斜拉跨海桥开工见证中巴合作新高度



新华社巴西萨尔瓦多7月1日电（记者 周永穗 吴念）由中国交建和中国铁建共同投资建设的萨尔瓦多—伊塔帕里卡大桥开工仪式1日在巴西巴伊亚州伊塔帕里卡韦拉克鲁斯举行，标志着这座拉美地区规模最大的斜拉跨海大桥正式进入建设阶段。

巴西总统卢拉、巴伊亚州州长热罗尼莫·罗德里格斯以及中方政府和企业界代表等出席仪式。卢拉在仪式上表示，该项目将载入史册，“为生活在这里的人们带来机遇和福祉”。

罗德里格斯表示，这座桥意义重大。“从巴伊亚州西部运送粮食、棉花和水果的车辆将节省200公里的路程，这不仅意味着时间缩短，还可以节省开支、降低成本。”

北约峰会在即 美单方定调峰会将“成功”

北约峰会定于7月7日至8日在土耳其首都安卡拉举行。美方官员单方定调峰会将会“非常成功”，但事实上美欧在北约防务问题上面临诸多分歧。

美方近期一直要求欧洲盟友补齐北约防务计划中美国留下的空档，但分析称欧洲国家填补这一空档面临不小挑战。与此同时，美国总统特朗普继续敲打欧洲盟友，要求后者增加防务开支，并点名批评西班牙“表现不好”。

【峰会未开已“成功”】

美国常驻北约代表马修·惠特克7月1日在线上记者会上告诉媒体记者：“我们今年准备举行一次非常成功的峰会，因为去年（峰会成果）是前所未有的，而且意义重大。”

北约去年6月在荷兰海牙举行峰会，北约秘书长吕特为特朗普“量身定做”峰会议程，成功让特朗普继续维持对这一军事联盟所作承诺。北约32个成员国最终承诺到2035年把各自防务开支占国内生产总值（GDP）的比重提升至5%。

惠特克说，本次峰会将评估北约成员国在去年峰会上所作防务承诺的落实情况，将特别关注各成员国的防务能力。他强调，这一议题仅仅是增加防务开支，还关乎“用这笔开支实现的能力，必须支持目前在欧洲发生的（乌克兰危机）带来的负担”。

路透社1日援引一名北约知情人士的说法报道，北约将在下周峰会时宣布欧洲国家已经基本上补齐北约防务计划中美国留下的空档，但事实上，欧洲国家填补这一空档面临不小挑战。

这名知情人士说，美军供北约使用的F-15和F-15E型战斗机将减少三分之一至99架，MQ-4型无人机和MQ-9型“死神”无人机将减少一半至12架，KC-135型和KC-46型加油机将从79架减至63架。此外，仅有一架战略轰炸机和一艘航母可供调遣。海上巡逻机从26架减至15架，驱逐舰从17艘减至9艘，唯一一艘可发射巡航导弹的潜艇也不再可用。

美国和以色列2月28日发起对伊朗军事行动以来，特朗普政府多次批评北约成员国“不给力”，没给美国打击伊朗“帮上忙”，并表示要

从欧洲撤军，会“认真考虑”让美国退出北约。美方5月1日正式宣布，将从德国撤出约5000名美军人员。北约欧洲盟军最高司令兼美军欧洲司令部司令亚历克斯·格林克维奇说，美方这样做意在逐步减少北约部队对美军“不健康的依赖”。吕特6月中旬说，北约其他成员国正在加大防务贡献，将在很大程度上填补北约防务计划中美国留下的空档；但没有提及细节。

【美国再敲打西班牙】

近年来，特朗普持续施压欧洲盟友增加军费，多次指责北约成员国年度防务开支的GDP占比“不达标”。特朗普1日点名批评西班牙“表现不好”。

特朗普在美国北达科他州梅多拉镇出席一场活动时说：“（西班牙）是北约成员国，但并非不错的北约成员国。他们说：‘我们不想帮助别人’……他们表现不好，但他们会吸取教训。”

同一天，惠特克在记者会上也提及西班牙。在增加防务开支方面，惠特克“表扬”波兰、北欧国家、波罗

的海国家和德国“带头”增加防务开支，但一些国家却掉了队，“目前既不支出足够的军费，在落实海牙峰会承诺方面也没有可靠路径”。

惠特克说，西班牙不愿追随美国对伊朗的军事行动，无意展现实现年度防务开支占5%目标的可靠路径，因而“令特朗普失望”。特朗普希望所有欧洲盟友“立即采取行动，走上防务开支占比达5%的道路，并尽快实现目标”。不过，惠特克预估特朗普与西班牙首相桑切斯不会在北约峰会上发生争执。

在去年海牙峰会上，西班牙明确表示无法实现上述目标，仅承诺未来将国防开支提升至GDP的2.1%。

美以伊战事爆发以来，西班牙多次“硬刚”美国。西班牙国防大臣玛格丽塔·罗夫莱斯3月31日证实，西班牙政府在对伊朗发动空袭当天就作出决定，限制涉及相关军事行动的军用飞机使用西班牙领空。此外，西班牙已明确拒绝授权美方在西班牙境内两军军事基地进行与空袭伊朗相关的军事活动。

（新华社专稿 包雪琳）

中国供应链如何助力欧洲应对热浪炙烤

近日，高温席卷德国、法国、比利时等欧洲国家，“抢空调”成为当地高频词。记者走进法兰克福一家电器卖场，空调和风扇区域不少货架已空。欧洲家庭空调安装率仅为19%，随着高温天气越发频繁，市场对空调等家电需求骤增，中国品牌在当地大受欢迎。

京东旗下欧洲线上零售平台Joybuy提供的数据显示，6月19日至25日高温期间，该平台空调产品销量较6月首周增长近40倍。恰逢Joybuy开启“夏季黑五”年中购物节，美的PortaSplit分体空调销量增长近42倍，落地风扇销量增长超80倍，挂脖风扇销量增长超120倍。

近期，巴黎的小米旗舰店客流量和销售额出现显著增长，每日营业前，门店外就排起长队，法国官网新补货的电风扇通常半天内即售罄。小米在德国的相关门店也出现类似趋势，电风扇需求急剧上升，许多门店的新到货品几分钟内就被抢购一空，预订量显著增加。

除了产品供不应求外，记者了解到，欧洲消费者想用空调，面临的问题不仅是“能不能买到”，还有“买了能不能装”的问题。为此，中国企业通过完善服务体系，努力为当地用户解决切实困难。

居民卢卡斯·尼克尔告诉新华社记者，他一直想在租住的公寓里装空调，但打孔和外墙改动是最大障碍。“我向房东申请了许多年，一直没有得到许可。”即使房东同意，还要面对邻居对噪音的担忧以及相关建筑外观保护的规定限制。

此外，当地有资质的工人有限，安装排队久，安装费居高不下。一名西班牙经销商表示，当地空调安装等待期已从3天延长至10天左右。在德国部分地区，传统分体式空调的排期甚至长达数月。安装费大致在1000至3600欧元之间，比空调本身更贵，对于用户来说是一笔不小的费用。

在这种复杂情况下，中国企业的创新能力和供应链韧性得到集中体现。受访企业人士表示，中国企业出海欧洲，围绕当地建筑结构、租房制度、安装条件、物流时效和售后服务重新组织产品与供应链，让产品真正适应当地生活

场景。

美的PortaSplit空调于2025年正式在欧洲上市，因无需复杂安装、功率及噪音符合标准，在欧洲市场迅速热销。在斯图加特附近的美的德国研发中心，研发团队致力于让产品更大程度地满足本地化需求。

“从支架到空调机身，产品设计尽可能避免打孔和复杂施工。不需要专业安装人员，也无需对房屋结构进行改动。”美的家用空调技术创新负责人托比亚斯·施特罗贝尔说，外机重量相对较轻，支架可适配屋顶窗、落地窗和阳台等多种欧洲户型。

记者与美的欧洲研发中心家用空调事业部负责人董云俊交流发现，这种设计正是中欧合作创新的缩影——中国企业强大的柔性制造与技术积累，与德国工程师对本土居住文化和合规要求的深度洞察结合，让技术满足真实、迫切的民生需求。

造得出，运输也要跟得上。作为连接亚欧大陆的重要陆路通道，中欧班列与海运、欧洲本地仓储和末端配送体系共同构成跨境供应链网络，为欧洲市场提供稳定供应。

迈特兰斯公司新丝绸之路负责人马丁·库贝克说，中欧班列提供稳定可靠且可持续的运输服务，确保货物能够更快抵达欧洲。

Joybuy依托在欧洲的本地仓储网络和配送体系，大家电最快可实现次日送达，并可提供从配送、安装、旧机拆卸到废旧设备回收的一体化服务。在巴黎，配送员甚至在需求高峰期，曾在早上7时30分至下午3时之间送货7台降温设备。“很多顾客对我们的配送速度感到惊讶。”他说。

Joybuy相关负责人表示：“目前已针对空调等热销降温商品加快补货。我们也将全力保障价格稳定。”

从一台“装得上”的空调，到一套“送得到、装得稳、用得稳”的服务体系，中国企业正凭借“中国智造”的创新能力和极具韧性的供应链，为热浪炙烤下的欧洲消费者提供可靠产品与服务。

（新华社法兰克福7月1日电 记者 马悦然 黄富慧 孟鼎博）

中欧班列助力匈牙利打造地区智能物流枢纽

在匈牙利首都布达佩斯以北约35公里的小城瓦茨，一座巨大的仓库里只有几名工作人员。

26岁的内梅特·马克驾驶叉车将货物送上智能传送带，他的同事手持扫描仪扫过一件件货物，系统识别信息后，传送带随即把货物送往对应货架。近20米高的立体货架之间，机器人来回穿梭，取货、搬运、分拣一气呵成。

作为匈牙利瓦茨智能交付中心的一部分，这个仓库既是中东欧地区规模最大、自动化程度最高的公共智能仓储设施之一，也是中东欧地区服务于中国跨境电商企业的主力全智能海外仓。

仓库占地3.3万平方米，配置约700台机器人，可存储2万个欧标托盘和11万个小件商品料箱，每天最多可分拣处理15万个包裹。仓库高效运转的背后，是一条不断运转的跨洲物流通道。

瓦茨智能交付中心隶属中欧商贸物流合作园区。该中心紧邻高速公路，铁路直通到园区内部。货物可在这里完成装卸、分拣和通关，再运往中东欧乃至西欧各地。

十年深耕发展的中欧班列正是这条通道的关键一环。“企业在选择运输方式时，更看重稳定和可预期性。”园区总裁高若·鲍拉日说，“中欧班列能够提供固定、可靠的服务，这一点对客户

来说非常重要。”

高若说，有些客户原本可以选择其他路线，但由于中欧班列而选择了这一园区。“作为中国铁路快运的枢纽站之一，我们地理位置优越，几乎可以通往中欧乃至西欧的任何目的地。”

越来越多货物在这里停靠、分流，让园区功能不断延伸。除了仓储和运输，企业还可以在这里完成清关、拆箱、分拣等一整套流程。

园区首席运营官兼信息技术总监塞盖迪·奥蒂洛介绍，过去一些单证流程往往需要数周时间，如今通过系统对接，可在几天内完成。

园区副总经理李海涛说，瓦茨智能交付中心已经与多条中欧班列线路建立合作，成为“齐鲁号”“赣欧”等班列在中东欧的集结点，同时也承担宁波至布达佩斯海铁联运通道的分拨任务。

2022年3月，瓦茨智能交付中心被匈牙利财政部列为“同匈牙利国家经济相关的重点项目”。2024年2月，该中心获得匈牙利国家经济部颁发的全国首个“电商物流牌照”。

在瓦茨智能交付中心的仓库里，货物流转从未停歇。一件件商品正沿着传送带被送往中东欧乃至更远的市场。

（新华社布达佩斯7月1日电 记者 刘艺炜 陈浩）